De Jesus (co-ceo Dr. Finanza): â??Con le nostre â??clinicheâ?? aiuteremo le famiglie italianeâ?•

Descrizione

default watermark

(Adnkronos) â?? â??Abbiamo la necessitÃ di supportare in modo importante molti clienti allo stesso tempo -afferma Vanda De Jesus, co-ceo di Dr. Finanza, a margine della presentazione del lancio italiano della fintech portoghese-. Ora, il processo di stipula di un mutuo Ã¨ complesso perchÃ© richiede molti documenti, molte informazioni. Quindi Ã¨ necessaria molta tecnologia a supporto di tutti i processi e le interconnessioni con le Api e le banche stesse, per rendere lâ??attivitÃ molto piÃ¹ agevole per tutte le parti. La tecnologia Ã¨ fondamentale. Quello che abbiamo fatto Ã¨ stato creare una piattaforma chiamata Clinica, proprio come nel caso del medico, che supporta il processo in ogni passaggio da quando il cliente entra nel nostro sistemaâ?•.

â??CiÃ² che perÃ² ci distingue davvero -aggiunge De Jesus- Ã¨ che, pur avendo la struttura della piattaforma, che semplifica enormemente il processo, dalla lettura dei documenti allâ??interazione con il cliente, abbiamo anche sviluppato unâ??interfaccia molto personale grazie a quelli che chiamiamo i â??dottoriâ??, ovvero i nostri consulenti che interagiscono con il cliente in base alla piattaforma. Il cliente dispone inoltre di unâ??applicazione web tramite la quale puÃ² monitorare costantemente lâ??andamento del suo processo; inoltre, il collegamento con le banche Ã¨ molto snello, il che rende il processo decisionale molto facile e veloce. Credo che in Italia, come in Portogallo, il mercato immobiliare richieda decisioni rapide, altrimenti si rischia di perdere lâ??opportunitÃ di acquistare, ad esempio, la casa dei propri sogni: ciÃ² significa che a volte il tempo impiegato per ottenere il mutuo diventi un fattore molto importante, e noi contribuiamo a ridurre questo lasso di tempoâ?•.

â??In Portogallo siamo stati il primo vero digital player a effettuare ogni elaborazione in digitale. Quello che abbiamo fatto negli ultimi due anni in Portogallo, per certi versi in controtendenza rispetto al resto del mercato, Ã¨ stato aprire store anche con un modello di franchising. CiÃ² che stiamo compiendo in Italia, partendo da quanto fatto in Portogallo, Ã¨ in modalitÃ digitale. E questo perchÃ© sappiamo giÃ che si tratta di un modo molto semplice per aiutare in modo importante le personeâ?•, conclude.

â??

economia

webinfo@adnkronos.com (Web Info)

Categoria

1. Comunicati

Tag

1. Ultimora

Data di creazione
Aprile 15, 2026
Autore
redazione

default watermark