



Prysmian, Taddei: «Sicurezza cavi vero vantaggio competitivo, va progettata e monitorata»

Descrizione

(Adnkronos) «La sicurezza dei cavi sottomarini non è un nice to have, ma un vantaggio competitivo: vogliamo essere i migliori in linea con il nostro ruolo di leader».

A sottolinearlo è stato Davide Taddei, Submarine Telecom Business Director di Prysmian, spiegando che i clienti chiedono «soluzioni che mantengano gli asset strategici digitali ed energetici sicuri, operativi ed efficienti, con una visione che vada oltre la semplice produzione e posa del cavo».

Il suo intervento si è inserito nel panel «Underwater: minacce cyber, sicurezza e nuove dinamiche geopolitiche», una delle sessioni centrali della conferenza Space&Underwater «Space Economy, Submarine Cables & Cybersecurity, in corso nei Saloni di Rappresentanza della Caserma dei Carabinieri «Salvo D'Acquisto» a Roma. Taddei ha ricordato che il mercato globale dei cavi sottomarini vale oggi «tra i 15 e i 20 miliardi di euro» e che Prysmian «ne detiene circa il 40%», posizionandosi come leader mondiale. Un ruolo che implica responsabilità: «La sicurezza non è una scelta, è un obbligo».

Nel settore dell'energia, ha spiegato, i progetti superstanno miliardi e collegano interi Paesi, diventando fondamentali anche per l'integrazione delle rinnovabili. Sul fronte digitale, invece, le connessioni transoceaniche sono cruciali per data center, comunicazioni e applicazioni Ai: in entrambi i casi, la continuità dell'infrastruttura è vitale. Taddei ha messo l'accento sulla necessità di progettare la sicurezza sin dall'inizio: «Il cavo può essere disegnato in modo più sicuro o meno sicuro: la protezione parte dal design».

La strategia, ha precisato, combina tre livelli: un approccio predittivo («usando i dati che il cavo genera»), un approccio preventivo basato su installazione corretta e procedure rigorose, e un approccio reattivo. «Evitare il danno non è possibile al 100%, quindi dobbiamo essere pronti alla riparazione veloce e sicura».

Su questo fronte, Prysmian ha introdotto una novità per il mercato energia: «Abbiamo una nave in stand-by dedicata alla riparazione dei cavi energetici», una soluzione che può dimezzare i tempi medi di intervento. «Oggi la riparazione di un cavo di energia richiede circa 107 giorni; pensiamo di poter scendere a una cinquantina», ha spiegato, sottolineando l'importanza delle partnership «come quella con Atlantic Marine» per garantire continuità operativa. «Stiamo affrontando la sfida attraverso innovazione, know-how unico e alleanze strategiche», ha concluso.

»

economia

webinfo@adnkronos.com (Web Info)

Categoria

1. Comunicati

Tag

1. Ultimora

Data di creazione

Dicembre 3, 2025

Autore

redazione

default watermark