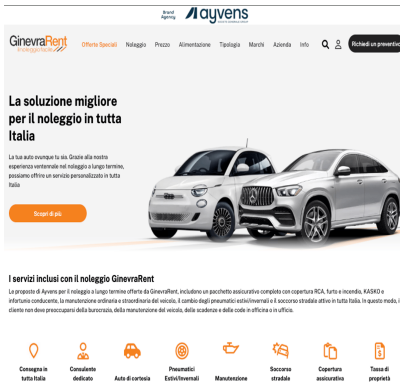




Crescita del noleggio a lungo termine nel 2025 spiegata da GinevraRent

Descrizione

COMUNICATO STAMPA - CONTENUTO PROMOZIONALE

Roma - 09/12/2025

Nel 2025 il noleggio a lungo termine (NLT) vive un'accelerazione senza precedenti rispetto all'acquisto tradizionale. Il motivo principale è la ricerca di prevedibilità: famiglie, professionisti e PMI preferiscono un canone fisso che ingloba manutenzione, pneumatici, RCA, assistenza, gestione sinistri e spesso il bollo, invece di affrontare esborsi imprevedibili legati al possesso. La transizione tecnologica (ibrido, elettrico, ADAS avanzati) ha aumentato la complessità decisionale e reso più rischioso immobilizzare capitale in un bene soggetto a rapida svalutazione. Il NLT, al contrario, sposta quel rischio sul noleggiatore e consente di pagare l'uso, non la proprietà. Come sintetizza Gabriele Ginevra, responsabile dell'agenzia di noleggio a lungo termine GinevraRent:

«Nel 2025 i nostri clienti vogliono certezze: un canone trasparente e servizi inclusi che eliminino le sorprese, dall'officina all'assicurazione. Questa chiarezza si traduce in un confronto più onesto tra alternative di mobilità e porta molti a scoprire che il canone mensile è spesso inferiore al costo reale, ma nascosto, della proprietà».

Guardando al TCO (Total Cost of Ownership), il quadro netto: l'acquisto somma prezzo, interessi, assicurazioni, tagliandi, gomme, guasti, fermo tecnico, bollo e soprattutto svalutazione. Queste voci, se valutate su un orizzonte di 36-48 mesi, possono superare di molto l'intuizione iniziale del cliente. Il NLT rende espliciti i costi e libera liquidità: nessun anticipo obbligatorio (o anticipo modulabile), nessun immobilizzo di capitale e miglior controllo del cash flow, un aspetto decisivo per chi fa impresa. Le PMI ci dicono che il NLT restituisce tempo e cassa, sottolinea Gabriele. La flotta smette di essere un capitolo incerto e diventa una spesa pianificata, allineata al budget e agli obiettivi di crescita. Anche i privati apprezzano la linearità: nessuna trattativa in officina, nessun piccolo imprevisto, possibilità di scegliere allestimenti e pacchetti servizi in base all'uso reale. Il risultato è una mobilità più serena e una gestione economica trasparente, misurabile mese per mese.

Il 2025 Ã l'anno in cui sempre pi automobilisti desiderano sperimentare ibrido ed elettrico senza rimanere esposti ai dubbi su autonomia, batterie e rivendita. Il NLT diventa cos la soluzione naturale per provare nuove tecnologie su cicli contrattuali di 24-48 mesi, con assistenza dedicata e senza incognita del valore residuo. Con il noleggio accompagniamo i clienti nella transizione: analizziamo tragitti, ricariche disponibili e profili d'uso, poi proponiamo il powertrain pi adatto, spiega Gabriele Ginevra. Se cambiano le esigenze, adeguiamo il contratto: la tecnologia non Ã un rischio, ma un'opportunità. A questo si aggiunge la continuità operativa: tempi di consegna gestiti, veicoli sostitutivi, reti di partner per interventi rapidi, soluzioni ponte se serve ridurre il fermo. Per aziende e professionisti che lavorano su appuntamenti e consegne, la garanzia di mobilità ininterrotta vale pi di uno sconto a tantum sull'acquisto. Anche per i privati, sapere di poter contare su un'auto sostitutiva in caso di guasto o incidente incide sulla qualità di vita e sulla percezione del valore del servizio.

Il vantaggio competitivo del NLT nel 2025 non Ã solo economico: Ã consulenziale. Con GinevraRent, la proposta nasce da un'analisi di chilometraggi, percorsi tipici, accessi a ZTL, preferenze di alimentazione e necessità di carico; da lÃ si dimensionano durata, anticipo, chilometraggio e pacchetti inclusi. La possibilità di ritardare il contratto in corsa riduce il rischio di scelte rigide e rende il servizio aderente alla realtà, non a una previsione fatta a tavolino. Non vendiamo un'auto, progettiamo una soluzione di mobilità, chiarisce Gabriele Ginevra. Costruiamo il canone sui dati d'uso, cos il cliente paga per ci che gli serve davvero e non per ipotesi. Il tono Ã quello della partnership: monitoraggio dei consumi, avvisi su tagliandi e pneumatici, supporto nella scelta del powertrain, confronto periodico per valutare upgrade o downsizing. In sintesi, il NLT nel 2025 Ã la risposta pi razionale e moderna a tre richieste chiave del mercato: costi certi, rischi ridotti e accesso continuo a tecnologie aggiornate. Per chi sceglie GinevraRent, questo si traduce in una mobilità semplice, sostenibile e conveniente, oggi e al prossimo rinnovo. Il nostro obiettivo Ã togliere complessità e dare controllo, conclude Gabriele. Cos trasformiamo il possesso in un'esperienza di guida migliore, dall'ingresso in salone al ritiro dell'auto nuova.

Sito web: <https://www.ginevrarent.it/>

Contatti:

ImmediapressUfficio stampa: <https://www.forzaseo.com/>

COMUNICATO STAMPA - CONTENUTO PROMOZIONALE

Responsabilità editoriale di Immediapress

immediapress

Categoria

1. Comunicati

Tag

1. ImmediaPress

Data di creazione

Dicembre 9, 2025

Autore

redazione

default watermark