



## Il nuovo ecosistema dell'automazione industriale firmato Sonepar Italy

### Descrizione

(Adnkronos) Sonepar Italy sceglie il palcoscenico di Sps Italia per svelare la nuova brand identity e il nuovo posizionamento di Cignoli, a due mesi dal suo ingresso nel Gruppo. Con un volume di affari di circa 20 milioni di euro e un team di 40 professionisti attivi nel Nord Italia, Cignoli si posiziona come Automation Distributor & Solution Partner, al fianco di costruttori di macchine, quadri e system integrator con competenze applicative, supporto progettuale e una solida conoscenza dei sistemi di automazione.

L'evoluzione che presentiamo a Sps Italia nasce da una strategia chiara, orientata a sviluppare i mercati verticali attraverso realtà d'eccellenza, caratterizzate da un'elevata specializzazione, commenta Marco Brunetti, presidente di Sonepar Italy, che in Italia opera con tre aziende storiche: Sonepar Italia, Sacchi ed Elettroveneta - affiancate da società dedicate a comparti specifici, come l'automazione.

Il solido legame di Cignoli con Siemens, nostro partner strategico di cui siamo Value Added Reseller, ci permette di trasformare l'innovazione tecnologica e la crescente esigenza di digitalizzazione delle imprese in soluzioni concrete, scalabili e orientate alle performance, conclude Marco Brunetti. L'offerta di Cignoli combina un'ampia gamma di prodotti e tecnologie con servizi che spaziano dall'analisi dei requisiti agli studi di fattibilità, dalle simulazioni ai test, fino alla definizione di offerte tecniche e distinte base. Completano la proposta il supporto alla progettazione di sistemi di automazione, la configurazione di Plc, Hmi, Scada, Motion Control, robotica e reti industriali, oltre a formazione tecnica dedicata, assistenza post-vendita, supporto all'avviamento e system integration.

Non siamo semplicemente fornitori di prodotti, ma un team di specialisti che affianca ingegneri, progettisti e tecnici in ogni fase, dalla scelta delle tecnologie fino all'avviamento degli impianti, sottolinea Paolo Cignoli, Amministratore Delegato di Cignoli. Essere parte di Sonepar Italy ci

---

consente di affiancare alle nostre competenze come Solution Partner nell'automazione industriale un assortimento e una supply chain unici sul mercato, creando ulteriore valore per i clienti.

La competitività del sistema industriale italiano si gioca sempre di più sulla capacità di integrare intelligenza artificiale industriale, produttività e sostenibilità in un unico percorso di trasformazione, commenta Floriano Masoero, Presidente e Ceo di Siemens Italia. Questo significa poter accedere a tecnologie e competenze che trasformino l'innovazione in risultati concreti, anche per le Pmi, vero cuore del manifatturiero italiano. Gli ecosistemi e le partnership, come quella costruita con Cignoli e Sonepar Italy, sono fondamentali per accompagnare le imprese nel trasformare il potenziale tecnologico in vantaggio competitivo reale.

economia

[webinfo@adnkronos.com](mailto:webinfo@adnkronos.com) (Web Info)

### Categoria

1. Comunicati

### Tag

1. Ultimora

### Data di creazione

Maggio 26, 2026

### Autore

redazione